

VetterTec ist ein innovatives Unternehmen mit Hauptsitz in Kassel, das seit über 90 Jahren Maschinen und Anlagen für die industrielle Trocknung und Entwässerung, insbesondere für die Nahrungsmittelindustrie, entwickelt und produziert. Mit einem Team von über 150 Mitarbeitern an sechs Standorten und einem internationalen Umsatzanteil von über 80% bieten wir eine spannende Arbeitsumgebung.

Zur Verstärkung unseres Teams in Kassel suchen wir ab sofort Sie als

## **Vertriebsingenieur / Sales Engineer (m/w/d)** **Bereich Anlagenbau (Trocknung & Entwässerung)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Die ganzheitliche Betreuung von Vertriebsprojekten ist Ihr Verantwortungsbereich. Hierzu gehören Pflege und Ausbau unseres weltweit bestehenden Kundenstamms und der Vertriebspartner sowie die Neukundenakquise und der Aufbau langfristiger partnerschaftlicher Kundenbeziehungen.
- Sie machen regelmäßig Kundenbesuche, erstellen passgenaue Angebote (inklusive technischer Ausarbeitungen und Kalkulationen) und verfolgen diese bis hin zur Auftragserteilung und -umsetzung nach.
- In das internationale Verkaufsteam bringen Sie sich bei der Diskussion und Planung der gemeinsamen Vertriebsziele und Strategien kreativ ein. Aktiv entwerfen Sie verkaufsteigernde Vertriebsaktivitäten, setzen diese um und erstellen hierzu z. B. Analysen, Statistiken, Reports.
- An internationalen Veranstaltungen wie Messen, Tagungen und Konferenzen sind Sie aktiv beteiligt und führen hier wie beim Kunden souverän und erfolgreich Präsentationen bzw. Preis- und Vertragsverhandlungen durch.

### **Ihr Profil:**

- Sie haben Verfahrenstechnik, Maschinenbau oder einen anderen einschlägigen Studiengang absolviert und konnten idealerweise bereits mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Trocknung/Entwässerung (bestenfalls mittels Sprüh-, Ring-, Flash-, Röhrenbündeltrocknern oder Schneckenpressen) bzw. im Umfeld pflanzlicher Rohstoffe, Futtermittel, Bioethanol, Stärke, Lebensmittel, Getränke, chemischer oder pharmazeutischer Grundstoffe sammeln.
- Der internationale ganzheitliche Verkauf technisch anspruchsvoller Produkte – auch in englischer Sprache – ist Ihre Welt! Nationale und internationale Reisetätigkeit gehört für Sie einfach dazu. Idealerweise bringen Sie einschlägige Kenntnisse im Anlagenbau und weiterer Sprachen mit.
- Gute Organisation, Verbindlichkeit, Nachhaltigkeit und die Fähigkeit auch im Team sehr gut zu arbeiten sind neben hoher Vertriebsaffinität mit starker Kundenorientierung, technischer Analyse- und Beratungskompetenz sowie ausgeprägter Abschlussstärke die wesentlichen Garantien Ihres Erfolges!
- Durch Ihr sicheres Auftreten, Ihre Kommunikationsstärke und Ihre Begabung, sich rasch in komplexe Themen hineinzudenken, überzeugen Sie auch uns von sich!

## Ihre Perspektiven:

- Wir bieten Ihnen einen zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem international erfolgreichen und im Wachstum befindlichen Unternehmen, das mit seinen Produkten gesellschaftliche Verantwortung übernimmt.
- Ihre Position ist besonders verantwortungsvoll, Ihr Wirkungskreis abwechslungsreich und Ihr Arbeitsumfeld dynamisch und kompetent. Sie berichten in dieser Funktion direkt an den Vertriebsleiter.
- Zudem bieten wir Ihnen neben der Option des mobilen Arbeitens und 30 Urlaubstagen äußerst attraktive Verdienstmöglichkeiten, inklusive eines Pkw zur privaten Nutzung und weitere Benefits, wie Bike-Leasing und einen Zuschuss zum Jobticket.
- Unser Firmensitz ist gut erreichbar; kostenfreie Parkplätze sowie Straßenbahn- und Busanbindung sind vorhanden.
- Freuen Sie sich auf ein modernes und internationales Umfeld mit vielen Möglichkeiten der persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung sowie einem guten Betriebsklima in einem mitarbeiterorientierten Betrieb, dem auch Ihre berufliche Weiterbildung am Herzen liegt.

**Ergreifen Sie Ihre Chance** und unterstützen Sie uns aktiv bei der stetigen Weiterentwicklung unseres Unternehmens. Wir wollen auch zukünftig unsere Mitarbeiter/innen und Kunden mit fortschrittlicher Technologie, modernen Strukturen und gutem Wachstum begeistern.

## Gemeinsam in die Zukunft! Sind Sie dabei?

**Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung an [personal@vettertec.com](mailto:personal@vettertec.com)**

VetterTec GmbH, Miramstr. 87, 34123 Kassel, Tel. 0561 500190.

Fragen zu dieser Stelle beantwortet Ihnen gerne unsere HR Managerin Frau Jasmin Graf unter Tel. 0561 50019-87.

**Überzeugen Sie uns! Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!**