

Seit über 85 Jahren werden bei VetterTec mit Sitz in Kassel Maschinen und Anlagen für die industrielle Trocknung und Entwässerung entwickelt und produziert, vor allem für die Nahrungsmittelindustrie. Als global agierendes Unternehmen erzielen wir über 80% unseres Umsatzes im Ausland. Den Grundstein unseres Erfolgs bilden unsere mittlerweile über 140 Mitarbeiter an 5 Standorten.

Zur Verstärkung unseres Teams in Kassel suchen wir **ab sofort** Sie als



Vertriebsingenieur / Sales Manager (m/w/d) Bereich Anlagenbau

Ihre Aufgaben:

- Die ganzheitliche Betreuung von Vertriebsprojekten ist Ihr Verantwortungsbereich. Hierzu gehören Betreuung, Pflege und Ausbau unseres weltweit bestehenden Kundenstamms sowie die Neukundenakquise und der Aufbau langfristiger partnerschaftlicher Kundenbeziehungen.
- Sie statten regelmäßig Kundenbesuche ab, erstellen passgenaue Angebote (inklusive technischer Ausarbeitungen und Kalkulationen) und verfolgen diese bis hin zur Auftragserteilung und -umsetzung nach.
- Produktpräsentationen führen sie beim Kunden und auf Messen genauso souverän und erfolgreich durch wie Preis- und Vertragsverhandlungen.
- Das Erstellen von Analysen, Statistiken und Reports stellt für Sie genauso wenig ein Problem dar wie die verantwortungsvolle und nachhaltige Budgetplanung und -umsetzung.

Ihr Profil:

- Sie sind studierter Verfahrenstechniker (m/w), Maschinenbauer (m/w) oder haben einen anderen einschlägigen Studiengang absolviert und konnten bereits mehrjährige Berufserfahrung im Projektmanagement und/oder technischen Vertrieb sammeln.
- Der internationale ganzheitliche Verkauf technisch anspruchsvoller Produkte – auch in englischer Sprache – ist Ihre Welt! Ein hohes Maß an nationaler und internationaler Reisetätigkeit ist für Sie hierbei langfristig selbstverständlich. Idealerweise bringen Sie einschlägige Kenntnisse im Anlagenbau und weiterer Sprachen mit.
- Gute Organisation, Verbindlichkeit, Nachhaltigkeit und die Fähigkeit, auch im Team sehr gut zu arbeiten, sind wesentliche Garantien Ihres Erfolges!
- Durch Ihr sicheres Auftreten, Ihre Kommunikationsstärke und Ihre Begabung, sich rasch in komplexe Themen hineinzudenken, überzeugen Sie auch uns von sich!

Ihre Perspektiven:

- Wir bieten Ihnen einen zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem international erfolgreichen und im Wachstum befindlichen Unternehmen.
- Ihre Position ist besonders verantwortungsvoll, Ihr Wirkungskreis abwechslungsreich und Ihr Arbeitsumfeld dynamisch und kompetent.
- Eine gründliche Einarbeitung ist für uns selbstverständlich und wird Ihnen zugesichert.
- Zudem bieten wir Ihnen äußerst attraktive Verdienstmöglichkeiten, inklusive PKW zur privaten Nutzung und weitere Sonderleistungen.
- Unser Firmensitz ist gut erreichbar; Parkmöglichkeiten und direkte Straßenbahn- und Busanbindung sind vorhanden.
- Freuen Sie sich auf ein sehr gutes Betriebsklima in einem mitarbeiterorientierten Betrieb, dem auch Ihre berufliche Weiterbildung am Herzen liegt!

Ergreifen Sie Ihre Chance und unterstützen Sie uns aktiv bei der stetigen Weiterentwicklung unseres Unternehmens. Wir wollen auch zukünftig unsere Mitarbeiter/innen und Kunden mit fortschrittlicher Technologie, modernen Strukturen und gutem Wachstum begeistern.

Gemeinsam in die Zukunft! Sind Sie dabei?

Dann bewerben Sie sich bitte unter: personal@vettertec.com

VetterTec GmbH, Leipziger Str. 104-108, 34123 Kassel, Tel. 0561 500190.

Fragen zu dieser Stelle beantwortet Ihnen gerne unsere Personalreferentin Frau Jasmin Graf unter Tel. 0561 50019-87.

Überzeugen Sie uns! Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!



A Moret Industries Company

„successful drying systems“
„successful drying systems“